

ЯРКО

ЯРЧЕ ЧЕМ КЕШБЭК

БОНУСЫ ДЛЯ КЛИЕНТОВ –
КЛИЕНТЫ ДЛЯ ВАШЕГО БИЗНЕСА

<https://www.bspb.ru/yarko>

Ярко

ПАО «Банк «Санкт-Петербург» – один из крупнейших региональных банков России

Регионы:

Санкт-Петербург, ЛО,
Москва, МО,
Калининград,
Новосибирск.



- Банк «Санкт-Петербург» признан одним из лучших банков России, по версии американского журнала Forbes.
- ТОП-20 в России
17-й банк в России по активам и 15-й – по депозитам физических лиц (Рэнкинг агентства «Интерфакс 100»)
- Лучшая программа лояльности финансовых институтов
- Лучшая программа лояльности с использованием пластиковых карт премии Loyalty Awards Russia 2023

Ярко

Аудитория

> 1 300 000

участников программы
лояльности

> 15 млрд ₽

Сумма покупок по картам в месяц

1 671 ₽

Ср. сумма баланса
накопленных бонусов

1 млрд ₽

Сумма возмещаемых
Банком покупок в год

Что ЯРКО дает партнеру



Рост оборотов



Увеличение среднего чека и частоты покупок



Реактивация и возврат оттока



Привлечение новых клиентов



Привлечение покупателей конкурентов



Удержание клиентов

Мы собрали наиболее интересные кейсы по оценке эффективности программы лояльности Банка для партнеров

Яндекс Такси

Программа лояльности «Ярко» Банка «Санкт-Петербург» обеспечила трехкратный рост для нового бизнес-партнера – сервиса «Яндекс.Такси»



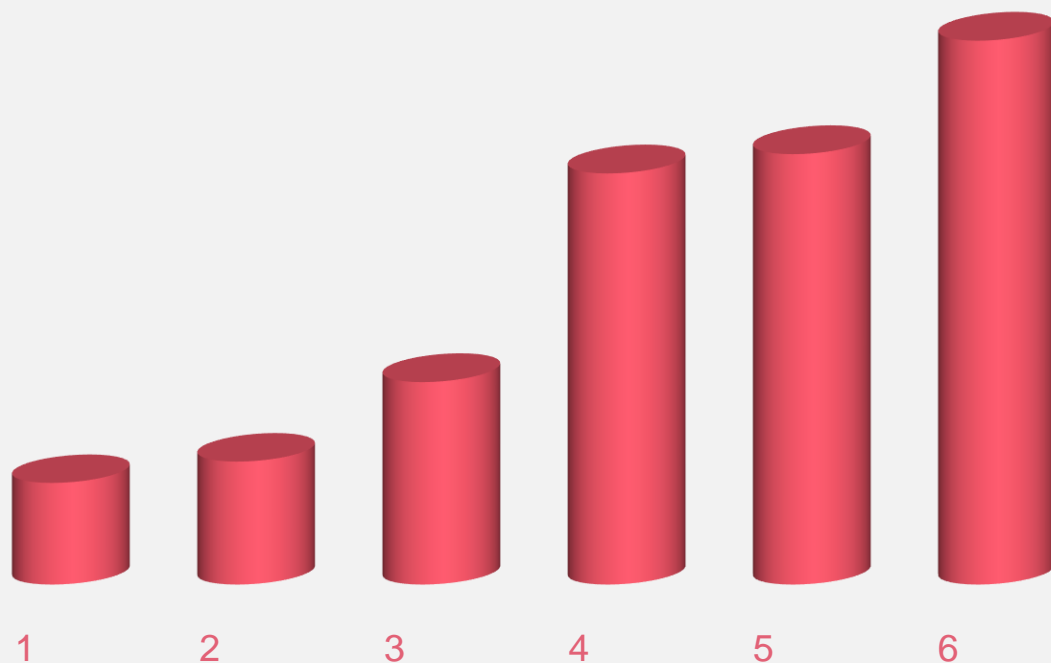
Участие в программе лояльности "Ярко" Банка "Санкт-Петербург" увеличило обороты клиентов банка



Программа лояльности "Ярко" Банка "Санкт-Петербург" помогает партнерам поднять обороты

Ярко

Среднее увеличение оборота партнера с 1 по 6 месяц после вступления в программу



Участники программы – самые активные и платежеспособные клиенты банка

На 60%

Вырастает количество операций по картам клиентов после вступления в программу (ср. в мес.)

x2

Торговые обороты по картам участников в 2 раза выше оборотов прочих клиентов

До 20%

Отклик на целевые маркетинговые кампании ЯРКО

Ярко

Основные выгоды для клиента

До 5%

Гарантированные
бонусы за любые
покупки

До 30%

Повышенные бонусы у
начисляющих
партнеров

100%

Возмещение полной
стоимости покупки
бонусами

%

Скидки
и персональные
предложения партнеров

Тип Акции для партнеров

Начисление бонусов за покупки у партнера



Повышенное начисление бонусов
за покупки у партнера:

Клиенты получают повышенное
бонусное вознаграждение в
дополнение к бонусам от Банка.
Обычно, это % от суммы покупки,
возможны доп. условия (определенная
сумма покупки и т.п.).

Предложение может действовать:

- для всех покупок любых участников программы лояльности у партнера, либо определенная аудитория;
- при условии перехода по специальной ссылке и покупки на сайте партнера;

Ярко

Каналы продвижения



Интернет-банк, мобильное приложение и витрины отделений и банкоматов



Сайты Банка и программы Ярко. Печатные буклеты



Телеграмм канал, социальные сети и пресс-релизы в ведущих деловых изданиях



SMS, PUSH, E-mail рассылки

Ярко

Охват каналов продвижения

Каналы	Банка	ЯРКО	ИП	МП	E-mail	Печатные буклеты	Плакаты на витринах	Телеграмм канал, VK,Однокласс ники
Количество клиентов (чел)	2 млн	0,750 млн	1,2 млн		0,4 млн	2 млн		65 тыс
Количество просмотров/посе щений в месяц	1,5 млн	50 тыс	0,75 млн	7,39 млн	0,2 млн	150 тыс		

Инструменты продвижения

Гарантированное постоянное присутствие бренда партнера в коммуникационных каналах Банка:

- страница партнеров на сайте Ярко;
- новость на сайте Банка;
- Е-мейл рассылка о новых партнерах;
- пост в телеграмм-канале Банка.
- печатные буклеты программы ЯРКО

Дополнительные возможности выделения партнера на сайте:

- большой баннер на главной странице Ярко
- размещение карточки партнера в рубриках «Самые выгодные» и «Популярные» на главной странице Ярко
- витрины отделений Банка
- пресс-релизы в ведущих деловых изданиях

Адресное продвижение по целевой аудитории (новые клиенты, отток):

- персональный баннер в интернет-банке и мобильном приложении;
 - директ-маркетинг (смс, пуш, Е-мейл).
- (за доп плату)



Большой баннер и Страница Партнера на сайте программы



Новость на сайте банка и в телеграмм-канале Ярко



Персональные баннеры в мобильном приложении



СМС, Пуш, Е-мейл рассылки

Пример акций с офлайн-партнерами

Период проведения акции:

От 3 месяцев

Условия участия:

Оплачивать покупки картой Банка в магазинах сети.

Банковское вознаграждение:

% или фикс, бонусы начисляются не позднее следующего календарного дня с даты обработки операции (до 5 дней)

ЯРКО  БСПБ

[Связь с банком](#)

[Банкоматы](#)

[Партнёры и акции](#)

[О программе](#)

[Документы](#)

[Вопросы](#)

Самые выгодные

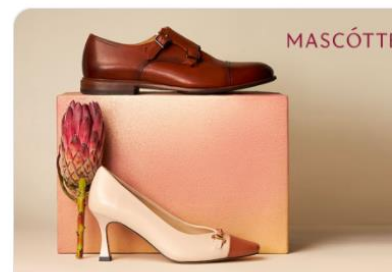


Теремок

+3% повышенных бонусов при покупке от 500 рублей



До 18 ноября 2022



MASCOTTE

+3% повышенных бонусов при покупке от 4 000 рублей

MASCOTTE

До 09 сентября 2022



ВОТОНЯ

+3% повышенных бонусов



До 18 апреля 2023

Этапы сотрудничества

Как стать
партнером Ярко

01

Соглашение

- Согласовать условия акции.
- Подписать с Банком договор.
- Предоставить в Банк перечень платежных терминалов и маркетинговые материалы.

02

Продвижение

- Согласовать медиа-план, целевую аудиторию и инструменты продвижения.
- Согласовать рекламные материалы, подготовленные Банком.

03

Взаиморасчеты

- Получить от Банка отчет о проведении акции.
- Оплатить счет в размере суммы бонусов начисленных клиентам и комиссии Банка за проведение акции и доп. коммуникации

ЯРКО

Будем рады сотрудничеству!